

# 初めてのグローバルマーケティングと貿易実務

海外販路開拓、何から始めたらいいの？

どの国に向けて売る？

輸出に必要な知識を身につけたい

これから直接貿易で輸出を検討中の方を対象に「輸出、はじめの一步」講座を開催します。どうぞ奮ってご参加ください。

日時 令和6年 1月24日・2月21日・3月13日(水) 13:30-16:30

講師 坂田貿易支援事務所 代表 石川 ゆき 氏 (福岡貿易会アドバイザー)

紙関係の専門商社および工業資材メーカーにて海外営業、輸出入管理、現地生産管理、海外展示会担当歴任。その後、独立し「坂田貿易支援事務所」を設立。地域の中小企業の貿易支援に携わり、契約企業の貿易担当者から厚い信頼を得ている。AIBA(旧ジェトロ)認定貿易アドバイザー、中小企業基盤整備機構アドバイザー



## 第1回(令和6年1月24日) 海外販路開拓とグローバルマーケティング

- 初めての海外販路開拓の進め方
- 各国の情報収集と情報分析の方法を知ろう
- 輸出の目的を考えよう
- 輸出戦略を立てよう
- 商流を検討しよう

申込締切: 令和6年1月17日

## 第2回(令和6年2月21日) 基本の輸出貿易実務

- 輸出貿易の流れを理解しよう
- 輸出貿易取引に特有の知識を身につけよう (インコタームズ、HSコード、輸出入規制)
- 最適な運送方法の選択
- 輸出価格を算出してみよう
- 色々な支払方法を知ろう

申込締切: 令和6年2月14日

## 第3回(令和6年3月13日) 貿易実務実践

- 輸出実務(海外営業、貿易事務)の仕事の流れを具体的に学ぼう
- <海外営業> 取引先探し、契約、決済
- <貿易事務> 輸出準備、輸送手配、外航貨物保険付保、船積書類の作成、出荷、輸出通関、税関審査、検査、輸出許可書・B/Lの受領、輸入者へ書類送付、クレーム対応、税関の事後調査

申込締切: 令和6年3月6日

形式 オンラインセミナー(ZOOMミーティング) ※定員 50名  
ご利用に際しての詳細はZOOM公式ウェブサイトにてご確認ください。  
必ず事前にウイルス対策(最新の状態)の確認をお願いします。

受講料 福岡貿易会会員: 6,000円 ※1回ずつご参加の場合、1回3,000円  
一般: 12,000円 ※1回ずつご参加の場合、1回6,000円

申込方法 右記QRコードから、あるいは以下申込欄にご記入の上、FAXまたはE-mailにてお申込みください。受講料のお振込先を記した「受付確認書」をお送りします。



お申込先: (公社)福岡貿易会 FAX: 092-452-0700 E-mail: info@fukuoka-fta.or.jp

貴社名		<連絡ご担当者>氏名:	
所在地	〒 -	TEL:	
業態	輸出・輸入・製造・販売・金融・運輸・通関・その他( )	E-mail:	
所属・役職名	氏名	取扱い品目	
		実務経験	参加回に○をお付け下さい
		無・有( 年)	第1回・第2回・第3回
TEL	テキスト送付先住所(貴社所在地と違う場合)	E-mail	
所属・役職名	氏名	実務経験	参加回に○をお付け下さい
		無・有( 年)	第1回・第2回・第3回
TEL	テキスト送付先住所(貴社所在地と違う場合)	E-mail	

ご記入いただきました情報は(公社)福岡貿易会が適切に管理しセミナー受付業務に利用します。

お問合せ先: (公社)福岡貿易会 柴田

TEL: 092-452-0707 E-mail: info@fukuoka-fta.or.jp